



Positives Fazit nach einem Jahr AUTOMEISTER-Relaunch

Zuwachs durch erweitertes Angebot

München/Langen, 8. März 2007. Vor einem Jahr führte das unabhängige Werkstatt- und Autohauskonzept AUTOMEISTER eine strukturelle Neuausrichtung durch. Diese beinhaltete unter anderem ein erweitertes Angebot für die Partnerbetriebe sowie angepasste Monatsbeiträge und überzeugte: Es konnten europaweit 17 neu Verträge geschlossen werden. Vor allem markengebundene Betriebe sind unter den Neuzugängen zahlreich vertreten.

„Diese Betriebe haben die Vorteile erkannt, die AUTOMEISTER ihnen als Zweitmarke bietet“, betont Mitja Bartsch, Leiter Partnerbetreuung des Franchise-Konzeptes. Denn AUTOMEISTER sei im Vergleich extrem günstig, einfach zu etablieren und beschränke die Unternehmen nicht auf den jeweiligen Marktanteil einer Herstellermarke. So ist es kein Wunder, dass rund 40 Prozent der AUTOMEISTER-Neuzugänge aus diesem Bereich kommen. Überzeugt haben die neuen Partnerbetriebe neben dem breiten Leistungsspektrum, u. a. der Baustein „Fahrzeughandel“ und die günstige Monatsgebühr von 375 Euro.

Fahrzeughandel zugenommen

Die Bereitstellung des Bausteines „Fahrzeughandel“ soll den Partnerbetrieben den wirtschaftlichen und sicheren Handel von Neu- und Gebrauchtwagen ermöglichen. „Um unsere Franchisenehmer zu unterstützen haben wir Kooperationen mit Fahrzeuglieferanten intensiviert, die unseren Betrieben Sonderkonditionen einräumen“, betont Mitja Bartsch. Ein Service, der gern angenommen wird: Etwa 60 Prozent der AUTOMEISTER-Partnerbetriebe handeln mittlerweile aktiv mit Neu- und Gebrauchtfahrzeugen. „Erwähnenswert hierbei ist auch, dass sich die Zusammenarbeit zwischen den angeschlossenen Betrieben mehr und mehr intensiviert. Gerade dadurch, dass einige Betriebe einen Vertrag mit einem Fahrzeughersteller haben, bieten sich interessante Chancen der Zusammenarbeit“, so die Beobachtung von Mitja Bartsch. Reizvoll für die Nutzung des Fahrzeughandelsmoduls ist auch die Tatsache, dass es bei dem unabhängigen Werkstatt- und Autohauskonzept keine Fahrzeugbezugsbindung gibt und die Langener Systemzentrale auch nicht als Zwischenhändler fungiert. Trotzdem können die

Abdruck honorarfrei. Belegexemplar erwünscht. AUTOMEISTER bitte in Versalien.

Vielen Dank

Für weitere Informationen stehe ich gerne zur Verfügung:

LuK-Aftermarket Service oHG · Nadine Brune · Telefon: +49-6103-753-217 · Fax: +49-6103-753-339
e-mail: Nadine.Brune@Schaeffler.com · www.LuK-AS.com · www.AUTOMEISTER.com



AUTOMEISTER-Betriebe von den guten Kontakten mit in- und ausländischen Kooperationspartnern im Bereich Fahrzeuglieferung profitieren; beispielsweise durch eine kostenlose Frei-Haus-Lieferung. Darüber hinaus stehen eine AUTOMEISTER-Garantie und eine Einkaufsfinanzierung von 100.000 Euro zur Verfügung.

Ausbau der Kooperationen

Auch die Zusammenarbeit mit dem Online Wissensportal RepXpert - trug laut Mitja Bartsch zur Zufriedenheit der Werkstattkonzeptnutzer bei. RepXpert ist mittlerweile ein gerne und intensiv genutztes Werkzeug in den AUTOMEISTER-Betrieben. Mehr als 40 Betriebe nutzen darüber hinaus das RepXpert-Bonusprogramm. Auch künftig wird man in der Langener Systemzentrale verstärkt darauf achten, dass die Möglichkeiten des Hauses LuK-Aftermarket Service oHG für die AUTOMEISTER-Partner nutzbar gemacht und die Systeme vernetzt werden.

Auf dem Erreichten möchte man sich in der Systemzentrale nicht ausruhen: Auch 2007 hat sich AUTOMEISTER zum Ziel gesetzt, weitere Industriepartner zu gewinnen und den Partnerbetrieben durch diese Kooperationen ein erweitertes Angebot zu offerieren. Jede Menge Mehrwert also für die rund 100 AUTOMEISTER-Franchisenehmer und solche, die es werden möchten. Doch allein damit ist noch nicht für Partnerzuwachs gesorgt. So wird man in Langen 2007 das fortsetzen, was man 2006 bereits erfolgreich begonnen hat: Es werden wieder viele Aktivitäten starten, die - neben dem Sponsorengedanken und der Endkundengewinnung der Franchisenehmer - auch der Steigerung des Bekanntheitsgrades der Marke AUTOMEISTER dienen. Ein starkes Wachstum verspricht man sich darüber hinaus auch von dem im letzten Jahr geschlossenen Masterfranchise-Vertrag für Ungarn und Rumänien.

Abdruck honorarfrei. Belegexemplar erwünscht. AUTOMEISTER bitte in Versalien.

Vielen Dank

Für weitere Informationen stehe ich gerne zur Verfügung:

LuK-Aftermarket Service oHG · Nadine Brune · Telefon: +49-6103-753-217 · Fax: +49-6103-753-339
e-mail: Nadine.Brune@Schaeffler.com · www.LuK-AS.com · www.AUTOMEISTER.com